



Unabhängbare Voraussetzung für moderne, schonende Diagnostik- und Therapieverfahren sind innovative Instrumente und Geräte mit perfekter Funktionalität und höchster Fertigungsqualität. XION stellt sich konsequent diesen hohen Anforderungen.

Als eines der wenigen Unternehmen bietet XION komplette Endoskopiesysteme für unterschiedlichste Anwendungsbereiche an.

Das Produktspektrum von XION umfasst starre und flexible Endoskope und das Instrumentarium für die Minimal Invasive Chirurgie. Hinzu kommen innovative endoskopische Kamera- und Beleuchtungssysteme. Eine sehr komplexe Software für die Archivierung, Analyse und Bearbeitung von Bild-, Video-, Audio- und Messdaten rundet das Produktspektrum ab.

Wir suchen zum Ausbau unserer Marktposition im europäischen Ausland einen

Vertriebsingenieur (m/w)

Ihre Aufgaben

Sie sind für die Kunden in Ihrem Verkaufsgebiet der zentrale und kompetente Ansprechpartner. Sie beraten Ihre Kunden im Bereich der Kliniken und des Fachhandels partnerschaftlich und bedarfsgerecht, stellen Produktneuheiten vor, betreuen bestehende und akquirieren eigenständig neue Kunden, mit dem Ziel einer langfristigen und engen Kundenbeziehung. Sie arbeiten in unserer Zentrale in Berlin oder sind unterwegs bei Ihren Kunden.

Ihr Profil

Sie können ein abgeschlossenes technisches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung, gepaart mit einem sehr guten technischen Verständnis vorweisen und verfügen idealerweise über eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und Export technisch anspruchsvoller und erklärungsbedürftiger Medizinprodukte. Sie besitzen Verhandlungsgeschick und ein sicheres und gepflegtes Auftreten, Kommunikationsstärke, eine hohe Bereitschaft, sich ständig fortzubilden und zu reisen sowie einen großen Arbeitseinsatz und besondere Flexibilität. PC-Kenntnisse und die Beherrschung der englischen Sprache in Wort und Schrift sind Voraussetzung, weitere Fremdsprachen sind wünschenswert.

Sie passen zu uns, wenn Sie sich durch zielorientiertes und eigenverantwortliches Arbeiten auszeichnen. In Ihrer Rolle als Vertriebsmitarbeiter denken und handeln Sie umsatzorientiert und stehen Ihren Kunden als technisch und zugleich sozial kompetenter Ansprechpartner zur Seite. Sie verkaufen mit Freude in einem spannenden Umfeld und sind in der Lage Ihren Kunden in Klinik und Fachhandel ein Ansprechpartner auf Augenhöhe zu sein.

Neben interessanten Aufgaben mit Herausforderungen, Freiräumen und Zukunftsperspektiven, bieten wir Ihnen die Vorteile eines stabilen, zukunftsorientierten, mittelständischen Unternehmens: Eine interessante und vielseitige Tätigkeit, Teamgeist, Kundennähe, ein angenehmes Betriebsklima und innovative Produkte. Eine angemessene, erfolgsorientierte Vergütung mit guten Sozialleistungen dürfen Sie voraussetzen.

Interessiert? Dann würden wir uns freuen, Sie kennen zulernen. Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per Post oder Email an:

XION GmbH
Pankstraße 8-10
13127 Berlin

karriere@xion-medical.com
www.xion-medical.com